

Агентское вознаграждение по Продуктам Партнера ПАО Сбербанк (с 28.11.2017 г.)

1.1. Размер вознаграждения Агента в расчете на одного Реального Покупателя Продукта Партнера в зависимости от вида Продукта Партнера и от количества привлеченных Агентом Реальных Покупателей Продуктов Банка (применимо в отношении Продуктов Банка: Пакет услуг Минимальный+, Пакет услуг Базис+, Пакет услуг Актив+, Пакет услуг Оптима+, Пакет услуг Зарплатный, Пакет услуг с включенными услугами эквайринга, Пакет услуг Легкий старт) и вида Продукта Партнера составляет:

1.1.1 Если Агент применяет общую систему налогообложения

№	Вид Продукта Банка	Количество Реальных Покупателей Продуктов Партнера, привлекаемых Агентом, за отчетный период			Размер вознаграждения Агента, в том числе НДС (18%) руб.			НДС 18%, руб.		
		от 1-5	от 6-29	свыше 30						
1.	Пакет услуг Минимальный+	от 1-5	от 6-29	свыше 30	2 006,00	2 714,00	2950,00	306,00	414,00	450,00
2.	Пакет услуг Базис+									
3.	Пакет услуг Актив+									
4.	Пакет услуг Оптима+									
5.	Пакет услуг Зарплатный									
6.	Пакет услуг с включенными услугами эквайринга									
7.	Пакет услуг Легкий старт									

1.1.2 Если Агент применяет упрощенную систему налогообложения

№	Вид Продукта Партнера	Количество Реальных Покупателей Продуктов Партнера, привлекаемых Агентом, за отчетный период			Размер вознаграждения Агента, НДС не облагается		
		от 1 до 5	от 6 до 29	свыше 30			
1.	Пакет услуг Минимальный+	от 1 до 5	от 6 до 29	свыше 30	1 700,00	2 300,00	2 500,00
2.	Пакет услуг Базис+						
3.	Пакет услуг Актив+						
4.	Пакет услуг Оптима+						
5.	Пакет услуг Зарплатный						
6.	Пакет услуг с включенными услугами эквайринга						
7.	Пакет услуг Легкий старт						

1.2. Стороны договорились, что вознаграждение Агента на основе общего количества Реальных Покупателей Продуктов Партнера (в отношении Продуктов Партнера: Пакет

услуг Минимальный+, Пакет услуг Базис+, Пакет услуг Актив+, Пакет услуг Оптима+, Пакет услуг Зарплатный, Пакет услуг с включенными услугами эквайринга, Пакет услуг Легкий старт) включается в общий размер агентского вознаграждения за отчетный период при условии, что с даты поступления Принципалу Электронной Заявки Потенциального Покупателя Продукта Банка до даты заключения договора на использование соответствующего Продукта партнера прошло не более 31 (Тридцати одного) календарного дня.

1.3. Стороны договорились, что Агенту не выплачивается предусмотренное настоящим Приложением вознаграждение на основе общего количества Реальных Покупателей Продуктов Партнера на Продукты Партнера: Пакет услуг Минимальный+, Пакет услуг Базис+, Пакет услуг Актив+, Пакет услуг Оптима+, Пакет услуг Зарплатный, Пакет услуг с включенными услугами эквайринга, Пакет услуг Легкий старт в случае, если на момент направления Агентом Принципалу Заявки Потенциального Покупателя Продукта Партнера или на момент привлечения Обществом Реального Покупателя Продукта Партнера у Реального Покупателя Продукта Партнера есть Продукт Партнера «Расчетный счет».